入学説明会のご案内

主催　桂経営ソリューションズ株式会社



これからの中小企業経営は右脳力で決まる。

数字だけでは見えないものを見る。
理屈だけでは決められないことを決める。

桂幹人

右脳経営大学

入学説明会

2027年1月 開講！

第1期生の募集に先立ち、理念・カリキュラムを直接ご説明します。

参加費 無料

説明会 開催日　2026

12/10（木）17:00～

会場　桂経営ソリューションズ株式会社 7階 セミナールーム
〒541-0046 大阪市中央区平野町1-8-11 桂経営北浜ビル

定員　20名 要事前申込

桂幹人が実体験から伝える、数字に表れない経営力のすべて。

倒産からの再起、年商120億のグループ売却を経て、関わった企業は10,000社超。危機も成功も失敗もくぐり抜けた「右脳」の使い方を余すことなくお伝えします。

01 直感力

思いつき・願望・恐れとの違いを知り、決断の精度を上げる。

02 洞察力

言葉や肩書きの奥にある人を見極める。

03 場を読む力

環境・空間・流れ・風水まで、その場の空気を経営判断に活かす。

04 運・タイミング

攻める・待つ・撤退する。縁と時機を見極め、運を味方に。

お申込み・お問い合わせ　桂経営ソリューションズ株式会社
TEL 06-6205-9981
FAX 06-6205-9983　受付 平日9:00～18:00
www.katsura-ms.co.jp　※裏面FAX申込書もご利用ください

右脳経営大学とは

桂幹人 右脳経営大学

左脳を否定するのではなく、数字・理論の先にある経営者の感性、直感、洞察、タイミング、未来を描く力を徹底的に鍛えます。目に見えない要素も、単なるスピリチュアルではなく「直感力」「洞察力」「場を読む力」「運・タイミング」として、実際の経営にどう活かすかを扱います。

答えを覚える18か月ではない。自分の答えを創り出す18か月。

期間	開催	授業	卒業
18か月	月1回	全18回	オーディション
6か月×3期	1回4時間（4科目）	授業時間 計72時間	THE FINAL AUDITION

卒論は、ありません。卒業試験は、オーディションです。

「あなたは、これから何を創りますか？」を、映像・事業発表・パフォーマンスなど自由な方法で表現します。

カリキュラム（全18回・予定）

STAGE 1 OPEN 右脳を開く

- 第1回 右脳経営とは何か
- 第2回 直感
- 第3回 人を見る
- 第4回 場を見る・運を見る
- 第5回 常識を壊す
- 第6回 RIGHT-BRAIN CHALLENGE ①

STAGE 2 ACTION 右脳で経営する

- 第7回 未来を見る
- 第8回 勝負勘
- 第9回 人を惹きつける
- 第10回 ゾーン
- 第11回 ピンチをひっくり返す
- 第12回 RIGHT-BRAIN CHALLENGE ②

STAGE 3 CREATE 右脳で未来を創る

- 第13回 0→1
- 第14回 掛け合わせ
- 第15回 運を味方につける
- 第16回 経営者の使命
- 第17回 NO CLASS DAY
- 第18回 THE FINAL AUDITION

講義だけでなく、対話・体験・実例・セッション・挑戦・創造を組み合わせた4時間です。

講師



桂経営ソリューションズ株式会社
代表取締役

桂 幹人

創業支援／事業再生／業態開発／営業支援／中小企業経営指導

たった二年間のサラリーマン生活後、25歳で起業。自身が直接経営した会社は20社を超えるも、株式上場一年前に身内の負債を一手に引き受け倒産。その後、元手50万円からカレー屋を起業、人材ビジネスを急成長させ、年商120億の（株）日本アシストグループ3社を平成15年に売却。コンサルティング部門を独立させ、桂経営ソリューションズ株式会社を設立。以来、関わった企業数は10,000社を超え、全国に塾生2,500名を輩出。大阪産業創造館「社長道場」講師を16期務め、全国の産業支援機関・商工会議所・金融機関で桂経営塾を開催。著書『儲からんのはアンタのせいや』（講談社）は約10万部のロングセラー。NHK「にんげんドキュメント」ほか出演多数。

FAX申込書　12月10日（木）17:00～ 入学説明会　FAX 06-6205-9983

貴社名			
お名前		役職	
TEL		参加人数	名
E-mail			

お電話でも受付　TEL 06-6205-9981（平日9:00～18:00）／主催：桂経営ソリューションズ株式会社

※ご記入いただいた個人情報は、本説明会のご案内以外には使用いたしません。